

AFFÄRSNYTT

NORR

*Om företag
För företag*



Ullavillekulla



Lanthandelns charm



Positiv samverkan

LITE TUR BAKOM FÖRETAGARENS FRAMGÅNG

Vi har nöjet att presentera oktober-numret av Affärsnytt Norr. Vi har fyllt tidningen med reportage avsedda att inspirera och informera Dig om vad som händer inom näringslivet i Din region. Vi skriver om företag för företag.

Det jag nu skall skriva om är kanske något självklart för Dig som slitit i många år, som lagt tusentals effektiva arbetstimmar bakom Dig i jakten på framgång i just Ditt företag.

"Han har haft tur"

Man får ibland höra att någon haft tur som lyckats så bra med sitt företag. Att företaget växt sig starkt och ökat både omsättning och vinst tack vare tur. Jag vill påstå att de som tjänar pengar på tur finns som kunder hos spelbolag och inte bland företagsledare och entreprenörer. Med få undantag handlar det nästan alltid om företagets förmåga att överleva och utvecklas.

Dynamisk affärsidé vinner

De företagare som ständigt läser av sin marknad, sina kunder och konkurrenter, är i regel de som överlever längst. En företagare på orten som börjar som snickare men som håller fast vid sitt snickrande när kunderna på orten allt mer sällan ropar efter snickare, utan allt oftare söker efter en målare, blir inte långlivad. Den företagare som dock skyndsamt kompletterar sitt kunnande eller helt enkelt justerar sin verksamhet till att även inkludera måleriverksamhet ökar sina möjligheter markant.

Exemplet är kanske inte korrekt bland målare och snickare, men visar tydlig dynamik.

Lika vanligt är det att företagaren lägger hela sin själ i sitt företag och många gånger försitter sina chanser till fritid och familj för att företaget skall överleva och utvecklas. De flesta företagare har upplevt långa kvällar och missade middagar för att

avsluta ett uppdrag för firman. Hårt och envist arbete lönar sig. Framgång kommer inte gratis.

Genuint kunnande

Med åren samlar företagaren på sig ett genuint kunnande inom sitt område och skapar en erfarenhetsbas som lägger grund för trovärdighet mot kunder och leverantörer. I många branscher vänder sig leverantörer till företagaren för att få kännedom om sina egna produkter.

Känsla för timing avgör

Den faktor som många misstar för tur, må möjligtvis vara den erfarne företagarens känsla för timing. Baserat på känsla för sin bransch tillsammans med sitt kunnande och dynamiska tänkande avgöra när en tjänst eller vara skall introduceras. När entreprenören med framgång kan läsa av om behovet för varan eller tjänsten är stark och solid nog att räcka till för en framgångsrik satsning. Då är timing avgörande. En marknad som inte är mogen för produkten kommer att svika och företagaren har avsett avsevärd tid, engagemang och pengar i något som kan orsaka denne avsevärd skada.

En företagare som tillsammans med sitt företag och sin personal lyckas med detta har vunnit både framgång och förtjänar omgivningens respekt.

På TV pratar man just nu om vardagshjältar. För mig är även detta vardagshjältar. De som varje dag kliver upp för att med passion och hårt arbete driva sina företag vidare mot överlevnad, utveckling och framgång.

Tur har mycket lite med saken att göra. Fundera på det nästa gång Du hör någon prata om att en företagare har haft tur. Det är dock tur att företagaren lyckats, för med stor sannolikhet skapas arbetstillfällen och trygghet.

Få företagare lyckas med allt detta på egen hand. Det krävs duktiga och kompetenta medarbetare. Människor som lägger till det där lilla extra utöver att "bara gå till jobbet".

Som anställd har Du ett ansvar att hjälpa Ditt företag till fortsatt utveckling och överlevnad.

Som företagare och arbetsgivare har Du ett stort ansvar i att Dina medarbetare sporras till bra resultat och att de trivs och mår bra på Ditt företag.

Vi vill uppmärksamma Dig och Ditt företag i vår tidning.

Välkommen till detta nummer av Affärsnytt Norr

Thomas Östensson



Barbro Ericson
Reporter - Foto
affarsnytt@visitkort.se



Thomas Östensson
Ansvarig Utgivare / VD
thomas@visitkort.se



Maria Persson
Grafiker
maria@visitkort.se

Producerad av:

Visitkort.se
Järnvägsgratan 20 833 35 Strömsund
0670-440 510 affarsnytt@visitkort.se

Upplaga:

1500 st

Affärsnytt Norr innehåller utgivningsbevis

Omslagsbild: Marianne Nordborg, Anette Bergendahl och Inger Ottosson, Öhrlings Price-waterhouse Coopers AB. Sid 15.

Utdelningsområde:

Föllinge	Rossön
Hammerdal	Dorotea
Hoting	Junsele
Gäddede	Strömsund
Backe	

Nästa nummer: November 2007

Finländska Itella i Strömsund

I före detta fångvårdens lokaler i Ulriksfors jobbar ett hundratal personer med kundtjänst och scanning. En betydelsefull arbetsplats i kommunen.

Itella AB i Sverige ägs av Finland Post Group och ansvarar för verksamheten bland annat i Strömsund. I före detta fångvårdens lokaler i Ulriksfors jobbar runt hundra personer med att scanna fakturor och utföra kundtjänster för Svensk Adressändring. Ingela Forsén är platschef för scanning och Stefan Persson på avdelningen kundtjänst. Persson följer med på en rundvandring och berättar om en av kommunens större arbetsgivare.

-Vi har totalt 90 tillsvidareanställda och 40 som jobbar extra. De flesta som jobbar extra är gymnasieelever som går in på kvällstid, helger och sommar. Snittåldern hos oss ligger mellan 33-35 år. Allt från studenter till personer som snart går i pension. Scanning och kundtjänst är våra huvuduppgifter där kunderna är stora företag som Volvo och kommuner ute i landet. Samtliga fakturor vi får in scannas och överförs därefter elektroniskt tillbaka till kunden. Något som växer hela tiden, uppger Stefan Persson.

Olika skepnader

Från första början, 1991, var huvudsakliga arbetsuppgiften att bearbeta företagsregister. Och den stora expansionen kom 1994-95 med Svensk Adressändring. Det året gick Sema Group in som ägare.

-Det som gjorde att vi verkligen växte var Svensk Adressändring. Fler och fler

anställdes och 1998 fick vi i uppdrag av CSN att scanna landets studiemedelsansökningar. Vi har gjort bra ifrån oss och arbetsuppgifterna växer hela tiden. Den stora grejen just nu är fakturascanning, framhåller Persson.

Under fjolåret scannades 4 miljoner fakturor och 400.000 stycken telefonsamtal inkom till kundtjänst.

-En annan stor arbetsuppgift fick vi år 2000, när PPM gjorde utskick om val av pensionsfonder. Det ledde till att vi hanterade drygt 3 miljoner utskick det året, uppger han.

Varje morgon tar 50 av de anställda hand om inkommande post med tusentals försändelser som öppnas och sorteras.

-Itella känns som en stabil och bra ägare och ger kommunen många arbetstillfällen, framhåller Stefan Persson.



Hans-Erik Jansson jobbar med scanning av fakturor. Platschef Stefan Persson tv. är nöjd med företagets utveckling.



SEJFA

Gör det säkra valet

Sejfa levererar det som marknaden frågar efter idag. Vi är det enda företaget i branchen som har kunskapen att leverera allt inom El, Tele/Data, Larm och Säkerhet. Det vill säga allt från IP- telefoni till ställverk.

Det gör Din tillvaro och verksamhet smidigare och enklare.

Du har bara ett telefon nummer att ringa. Bättre kan det inte bli!

0644-103 40

Sejfa AB, Hantverkargatan 19, 830 70 Hammerdal

www.sejfa.se

info@sejfa.se

Vi finns i Hammerdal, Östersund och Åre med förnärvarande 38 medarbetare.



NORDPLÅT

C A R M E N A B



Leverantör av stålkarmar för offentlig miljö
Globen, Stockholm - Helse Bygg, Norge
Malmö Högskola Danish Crown, Danmark

Abborrviksvägen 3
833 35 STRÖMSUND

www.nordplat.se
info@nordplat.se

Vattudalens Bygg AB

Strömsund

- Nybyggnad
- Om- och tillbyggnad
- Renoveringar
- Vattenskador

0670-137 04

Mingel på Folkes Bils höstmarknad

Marknaden på Näsvisen var den åttonde upplagan. En folkfest där det mesta räknades i hästkrafter.



Ante Zakarias var givetvis undrande över vad man gör på en marknad. Men det var i alla fall spännande.



Affärs Nytt Norr lockade Eli Näslund och Bert Göransson. Avträska att koppa av för en stunds läsning.



Albin Rissen 11 år, Strand Strömsund, funderar på att bli skogsmaskinförare när han blir större.



Therese Johansson 10 år, Gåx-sjö och Lina Frank 9 år, Hall-Håxåsen älskar sjunga Karaoke.



Helikoptertur, en fin upplevelse under klarblå himmel och en sol som visade sin allra bästa sida dagen till ära.



Vad sägs om en Pontiac Trans Am med 800 hk under huven. Kjell Blom Östersund ägare, köpte bilen 1976, en riktig pärla.



Rallyförare Mikael Ericsson Östersund fanns givetvis på plats med Folkes Bils sponsrade rallybil, Mitsubishi Evo VII. En riktig publikdragare. 24 årigan gjorde debut redan på sin 14 årsdag med seger i Folktrace. Blev en av fyra förare att tävla i SLC-serien. Hans vision, att bli en av de främsta rallyförarna i Sverige och skapa sig ett namn internationellt. Han är på god väg.

Folkes Bil

Strömsund • Östersund

“Bara en kan vara bäst”

NYA MITSUBISHI • NYA FIAT • US TRUCKS

En konstnär som fångar



Tre motiv, Fantasia 1, 2 och 3 i fotopolymerätsning.

Barbro Persson i Backe är ung, talangfull och djup i sin konst. Hon målar med känslor från sitt innersta och hennes motto är. "Fånga dagen varje dag och gör något av den".

Här i en liten ateljé inhyrd på sjukhuset i Backe möter vi konstnären Barbro Persson 30 år. Hon målar av hjärtats lust och vill gärna dela med sig till andra. Barbro kommer

ursprungligen från Tuvattnet men drogs till Backe tack vare kärleken.

-Jag har alltid gillat att rita, måla, snickra och sy. Efter att ha gått "Må bra kursen" 2002 började jag måla på allvar, berättar hon.

"Må bra kursen"

Kursen är till för att locka fram individens positiva egenskaper. Till exempel att skapa och att måla.

-Efter den kursen fortsatte jag plugga två terminer Bild och Form och så blev det två år på Östersunds konstskola. Jag målar hellre det jag känner för än att måla på beställning. Mest i olja och akryl men provar också akvareller. Jag börjar oftast med att lägga på lite olika färger och efter några penseldrag börjar jag se motiven

växa fram. Jag experimenterar och provar mig fram, berättar Barbro.

Förutom att Barbro finner harmoni och upplevelse inom sin konst älskar hon att vistas i skog och natur. Hon är älgjägare sedan 15 år och dessutom jaktledare i Tjarnafjälls jaktlag.

Utställningar

På bykontoret i Backe hittar man Barbro Perssons tavlor med fantasifulla motiv. Intressanta målningar i olja och akryl. Även hos Backe konstförening har hon sina utställningar. Backe konstförening är väldigt aktiv, tillägger hon. Hennes tavlor har visats på hembygdsgårdar och marknader. Det är bara början, nu stundar flera utställningar.

-Tavlorna har blivit uppskattade och det lockar mig att ställa ut. Helt otroligt att mitt fritidsintresse utmynnade så här. Att måla känns underbart och jag känner för att fånga dagen varje dag och göra något av den, uppger Barbro Persson.

Personliga julkort

Satsa på personliga julkort till Dina kunder och vänner!

Vi har lång erfarenhet av utformning och tryck av alla typer av kort.

Hos oss får Du samarbeta med en grafiker som utformar Ditt kort efter Dina önskemål.

Kontakta oss redan idag!

Tel: 0670-61 11 80
E-post: info@visitkort.se

Obs! Vi kan trycka exakt den storlek Du önskar! Kontakta oss!

julkortspriser 2007		styckpris
1. 148*210 mm	enkelsidig färg	2,44
1. 148*210 mm	dubbelsidig färg	4,90
1. 148*210 mm	dubbelsidig färg/sv	3,50
2. 98*138 mm	enkelsidig färg	1,80
2. 98*138 mm	dubbelsidig färg	2,60
2. 98*138 mm	dubbelsidig färg/sv	2,30
3. 148*105 mm	fyrssidig färg	6,90
3. 148*105 mm	fyrssidig svartvit	4,00
3. 148*105 mm	fyrssidig färg/sv	5,50

349,- tillkommer i startavgift för unik design. Priser ex. moms.

Du kan läsa mer och beställa på visitkort.se

Kom ihåg julkorten!

Om Du är en av dem som alltid är ute i sista minuten när det gäller julkort till kunder och vänner, kommer här en liten påminnelse!

I år skall julkorten skickas senast den 16 december för att hinna fram till sina mottagare i tid. Strax innan jul brukar det bli bråda tider på Visitkort.se som har lång erfarenhet av julkortsutformning och tryck.

-I år går vi ut med julkortsreklam så pass tidigt att ingen skall riskera att få sina julkort i mellandagarna, berättar Jens Karlsson på Visitkort.se. Han har märkt ett uppsving på julkorten de senaste åren, och i år försöker man undvika flaskhalsar i produktionen.

-Våra julkort är mycket populära eftersom det inte är någon dussinproduktion. Vi formger varje kundjobb helt från grunden. Vi använder eget material från vår stora bildbank, eller bilder som kunderna själva skickar in, säger Jens. I dessa konkurren- tutsatta tider är det ytterst viktigt att satsa på god företagsprofilering, och ett julkort som visar att Du kommer ihåg Dina kunder även i jultider ökar deras tilltro till Dig, avslutar Jens.

Tusenkonstnärer på landsbygd



Nils-Arne Nilsén och Annelie Pettersson driver småskaligt företagande. Th. Storsäljaren av tomtar och troll.

Det går alldeles utmärkt att vara egen företagare på landsbygden. Bara man är lite av en tusenkonstnär. Det vet paret Annelie Pettersson och Nils-Arne Nilsén som bor i Renålandet.

Vi står ute på gården och blickar ut över nejden med Munsfjället i bakgrunden. Här vilar ett speciellt lugn. Omgiven av skogar, ängar, får och grisar. Och inte att förglömma de två jämthundarna. Platsen är verkligen tilldragande, ett smultronställe för Annelie och Nils-Arne med fyra döttrar. Men frågan blir givetvis. Hur får ni er utkomst här?



Traktens modernaste slakteri

Nils-Arne Nilsén som är slaktare och köttmästare byggde egenhändigt upp ett viltslakteri på gården som stod klart för fyra år sedan. Traktens modernaste slakteri, som med tiden skall vara utbyggt för att klara förädling.

-Det här är fjärde säsongen som jag tar emot björn och älg till slakt. Hittills i år ser det bra ut. Av 18 skjutna

björnar har 13 levererats hit. Älgjakten fortgår men hittills har jag fått in 43 älgar. Slakteriet är än så länge enbart ett viltslakteri men målsättningen är att jag så småningom ska kunna förädla råvaran. Efter veterinärbesiktning går samtliga djur till Lieviltför-



förädling i Nordli som tillverkar korv, säger Nils-Arne.

Slakteriet har rum för avhudning och ett kylrum samt omklädningsrum, tvättrum och toalett. Inom kort är utbyggnaden för utlastning klar. Livsmedelsverket besiktigar och godkänner lokalerna. Nästa steg för Nils-Arne är förädling.

-Jag bygger ut så att verksamheten inte bli så säsongsstyd. Därför behöver jag utöka med förädling, bland annat tillverkning av korv, uppger han.

Bland tomtar och troll

Invid skogsbrynet går ett 40-tal får på bete och de 30 grisarna bökar på som vanligt. Av fårsinn och ull samt en stor portion livlig fantasi skapar Annelie både roliga

och nyttiga alster.

-Jag gör handskar av fårsinn, pulsvärmare, boa, som värmer skönt om halsen. Och givetvis lite olika figurer som tomtar, vättar och änglar som är roliga presenter. Tillverkningen är väl inte i någon stor skala men det blir en del som jag tar med på marknader. Närmast kommer julmarknaden på Jamtli. De är eftertraktade figurer som får folk att stanna upp, de vänder och vrider, och blir helt enkelt glada, berättar Annelie.

Figurerna finns i varierande utformning och blir fina presenter som folk gillar.

Gynnar småskalighet

Regeringen har beslutat skjuta till extra pengar för att locka flera till småskalig livsmedelsproduktion.

-Det är ju glädjande att de insett värdet av småskalighet. Visst får vi som har företag i glesbygd kämpa för att överleva, men det går. Det gäller bara att anpassa sig och hitta nya uppslag, anser han.

Nils-Arne är en duktig snickare och han gillar hustimring.

-Det är roligt att timra och det finns efterfrågan. Nu skall jag sätta upp ett timrat vindskydd med grillplats på golfbanan i Strömsund.

Drömsenariet för paret Annelie som är sjuksköterska och Nils-Arne är att verksamheten på gården skall utmynna i utkomst för dem båda.

-Vi jobbar för det. Slakteriet med förädling skall givetvis generera ekonomi så småningom. Jag märker hur kundkretsen utökas i takt med att allt fler får reda på att det finns ett viltslakteri här. De kommer ändå från Bispgården och Åkersjön, berättar Nils-Arne Nilsén.

Det går att driva småskaligt företagande när idéer och vilja finns.



ÄLGAR KÖPES!

HELA HÖSTEN TILL DAGSPRIS!

RING NISSE FÖR MER INFORMATION
070-530 37 75 0670-530 31

RENÅLANDETS VILT OCH GÅRDSPRODUKTER

MATS SKOTER AB

Lillholmsjö
0645 - 410 37
070 - 20818 85



Nya Nytro -08



Se alla nyheterna
hos
Mats i Lillholmsjö



Hotell Åsgården Hammerdal



Charmigt hotell i
naturskön miljö
12 rum
konferenslokaler
matsal
bastu med relax.

Möjlighet till
rekreation i en lugn
och trivsamt atmosfär
med gamla anor från
sekelskiftet.

Storgatan 50
83070 Hammerdal
Bokningar på tel
0644 - 100 58

Vi har
musikunderhållningen
Ni behöver!

NORRLAND
Mer **WATT** för pengarna



Kontakta oss på
Telefon: 0731-800980
e-mail: norrlandmerwatt@gmail.com

- TAKPLÅT
- SKORSTENAR
- VENTILATION
- MONTERING



Tel 0672-105 90 Fax 0672-103 09
Mobil 070-344 81 06
www.holgerssonsplatab.se



BORRNING ENERGI & VATTENBRUNNAR

Levererar och monterar
NIBE värmepumpar

TINBAK

ENERGI
Tel. 0644-410 23



Kakuåsen 4716, 830 70 Hammerdal
Mobil 010-250 05 00 • 070-540 90 00

NYA VOLVO V70 VÄLDIGT VI



Upptäck Sveriges absolut hetaste bilnyhet - helt nya Volvo V70. Fyllt med vad vi kallar VI-teknologi, en blandning av sunt förnuft och högteknologi, med syfte att alla i bilen ska ha kul på resan, må riktigt bra och känna sig trygga. **Välkommen på en provtur.**

Nya **Volvo V70 2,4D** från
2.495:-/mån

Volvo Billeasing, 36 månader, första förhöjd hyra 75.000:-, 95.000:- restvärde exkl. moms. Förmånsvärde 2.140:-/netto/månad vid 55% marginalskatt.



Bilbolaget 75

www.bilbolaget.com
Strömsund 0670-29 10 49

Fjällgården Åkersjön



Hemtrevligt julbord

Förbokning 18/11 - 18/12

Passa på att boka in
vår familjära nyårsafton!

0645-420 35 • 070-640 03 37

Besök vårt showroom

- det bästa av marknadens hetaste möbelformgivare



Kinnarps interior

Tia Kinnarps, Splintvägen 3, Torvalla
Öppet för alla mån-fre kl 8-17.
www.tiakinnarps.se

BORGVATTNET



Se och provkör
Nya Bearcat 570
hos
firma
HASSE BRÄNNHOLM
Borgvattnet
0695-500 72
010-250 31 70
www.hbrannholm.com

DAGS FÖR NY HEMSIDA?

UNIK & PERSONLIG
DESIGN TILL LÅGT PRIS.
BESTÄLL REDAN IDAG!



visitkort.se

FRÅN
6900:-
EXKL. MOMS

0670-611180

TK SERVICE

- Ventilation
- Värme
- Kylanläggning

Vill du ha hjälp med din
ventilation och värme?

Ring så berättar vi mer
om våra serviceavtal
där vi åtar oss att sköta
din värme/ventilations-
anläggning.

0670-135 80

063-15 05 80



*Det Händer På
Hotel Nordica !!*

Lördag 27 oktober

Bad Influence Höst Fest

Lördag 3 november

Äntligen BluesKväll

Julbord

Julbord med Micke Ahlgrens Orkester

Fredag 14 december *Platser finns*

Lördag 15 december *Få platser kvar*

*Missa inte After work
Fredagar från 17 00*

BOKA NU FÖR SÄKER PLATS!

Tel: 0670-61 10 00 www.hotelnordica.se

FÖRSÄLJNING AV BEGAGNADE LASTBILAR, TRAKTORER M.M.

AVBETALNING - LEASING - BYTEN

Tunga trailertransporter
över hela Sverige!

Krossning av grus och berg
med mobila krossverk.



P. HÖGSTRÖM
Åkeri AB

070-334 81 48
070-334 81 49

Högsäsong i Åkersjön

Bild: Privat

Vår bästa tid är nu, anser Kent Halvarsson och Anette Åhlén som driver Hotell Fjällgården i Åkersjön.

Hösten är storslagen i Åkersjön med en underbar färgprakt. Nu är det högsäsong för fiske och fågeljakt som kombineras med konferenser. Här faller snön tidigt och det lockar många till trevliga leder i fjällmiljön som passar både skid- och skoterfolket. I november är det dags för årets första välrenommerade julbord med stort inslag från lokala producenter. Och givetvis är Åkersjön en underbar plats på sommaren. Vi befinner oss på en anläggning som egentligen har högsäsong året om. Allt utbud ger en känsla av helgardering.

Fjällgården med möjligheter

-Visst, det gäller att jobba fram möjligheterna för att ge gästerna det bästa. Vi har varit verksamma i 21 år och försöker hela tiden utveckla verksamheten. Inom kort drar vi igång en utbyggnad av ett nytt

stugområde och camping som kommer att komplettera hotell och restaurang. Under sommaren så invigde vi vår golfdrivrange som ligger direkt kopplat till det nya stugområdet. Hösten är den tid av året när många gäster kommer för att bara koppla av. De är ute på fjället under dagen och när de återvänder får de en avkopplande stund i relaxavdelningen. På kvällen blir det middag av välsmakande rätter från lokala råvaror. Vi har en av få restauranger som blivit utvalda till Smakriket Jämtland, berättar Halvarsson.

Fjällgårdens populära evenemang är täljstensafton, pizzabuffé, grillbufféer och tacoafton som är återkommande begivenheter.

Fjällvärlden lockar

Genom god marknadsföring har utländska gäster hittat vägen till Åkersjön.

-Vi har folk från Belgien, Tyskland, Frankrike, Holland och Frankrike. De flesta av dem vill bara koppla av och vandra

i fjällen. Det blir allt vanligare att folk tänker på sin egen hälsa och välbefinnande. De vill helt enkelt få möjlighet att ta hand om sig själva, berättar Kent.

Andra gäster kommer under vintern för att åka skoter, isfiska eller åka skidor. Här kommer snön långt tidigare än på många andra ställen och därför är platsen uppskattad av skidfolket. Fjällvärlden är härlig med många spännande upplevelser. Som exempelvis hundspann, snöskovandringar, tävlingar i tre- och femkamp samt vin- och wiskeyprovning.

-Nu är det högsäsong för konferenser, firmafester och så småningom julbord. Vi brukar sy ihop ett program som passar våra gäster, uppger Kent.

Hotellet har 30 rum fördelade på enkel-dubbelrum och familjerum. Tre anställda plus säsongspersonal hälsar välkommen till Fjällgården året om. ■

Vi köper tall- och granposter slutavverkning och gallring

Vi bistår också med:

- Skogsvård
- Skogsbruksplaner
- Rådgivning

Tänker Du avverka?

kontakta Höglands virkesköpare – det lönar sig



Lars Karlsson
070-377 97 79
Örnsköldsviks och Kramfors kommun



Svante Lindström
070-655 47 89
Örnsköldsviks kommun



Anders Norberg
070-593 73 69
NY VIRKESKÖPARE I ÖRNSKÖLDSVIKS KOMMUN



Robert Moström
070-410 00 23
Sollefteå och Kramfors kommun



Steiner Mårtensson
070-592 30 45
Strömsunds kommun



Martin Timander
070-221 53 53
Sollefteå och Kramfors kommun



Leif Engström
070-666 45 06
NY VIRKESKÖPARE I SOLLEFTEÅ KOMMUN



HÖGLANDS
Säg & hyvlari AB

BYGGTJÄNST

Kontakta oss när det gäller byggnationer - stort som smått!
Vi är den lilla byggfirman med de storas kunskaper och garantier.

Viss byggmaterialförsäljning.

Välkommen till oss!

Storgatan 26, 830 80 Hoting
Tel: 0671-107 43 Fax: 0671-108 00
Mobil: 070-653 06 81

Ågrens Mekaniska utökar



VD och ägare Nils-Åke Olsson

Unik kompetens inom design, konstruktion och produktutveckling. Där ligger styrkan hos Ågrens Mekaniska i Strömsund. Företaget som växer så det knakar.

Företaget ritat och tillverkat maskinverktyg samt specialmaskiner och maskindelar. Med huvudinriktning på formverktyg till plastindustrin.

-Vår kompetens ligger på konstruktion och tillverkning. Planslipning och rundslipning, fräsning, svarvning och gnistbearbetning, förklarar VD Nils-Åke Olsson och ägare av Ågrens Mekaniska.

-Jag blev delägare 2001 och ensam ägare sedan 2004. Vi är fem anställda och tar in extra personal när det behövs. När jag tog över företaget var vi nio anställda och varit nere på två och en halv en tid. Vår största konkurrent är Kina. Priserna har rasat och vi har genomfört en ordentlig rationalisering. Främst på maskinsidan, där vi har höjt tekniknivån. Vi har väldigt bråkunder, sprid-

da över hela Sverige, framhåller Olsson.

Flexibel

Ågrens Mekaniska är ett samverkande industri- och serviceföretag. Ett industrinätverk i anslutning till väg 45. Sollefteå/Ragunda i söder till Kiruna i norr. Syftet med Industri 45 är att göra ännu bättre nytta för kunderna. Genom olika former av samarbete skapa nya och lönsamma affärsmöjligheter.

-Vi är flexibla, samarbetar med andra företag och lämnar helhetslösningar.

Kundkretsen ökar och nu bygger vi ut industrilokalerna till det dubbla, 600 m². Det blir utökade investeringar och i slutet av oktober skall bygget stå klart. Våra kunder försöker vi nå genom direktkontakt istället för mässor, förklarar Olsson.

Här jobbar ett ungt gäng med en medelålder runt 30 år. Flexibiliteten är stor där alla kan göra allt.

Praktikanter

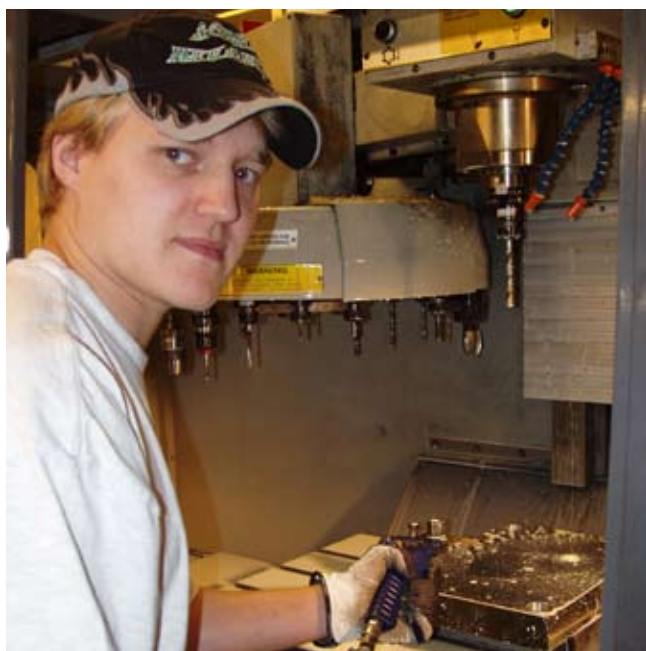
Företaget tar emot praktikanter, både vuxna och ungdomar, från gymnasiet i Strömsund och Storsjöakademien.

-Det är många elever som vill komma hit både från Hjalmar Strömerskolan, Industriprogrammet och Storsjöakademien. Elever som lär sig NC-teknik (Numerisk Kontroll) och lär sig programmera datastyrda maskiner. Vi ser att företaget har en

bra framtid, framhåller Olsson.

Företagets grundare

Assar Ågren startade företaget 1968 som ensam ägare och utan anställda. 1982 hade verksamheten vuxit till åtta anställda. Förutsättningarna har ändrats under åren genom teknisk utveckling. Antalet kunder har ökat kraftigt men arbetsuppgifterna klaras ändå av fem anställda tack vare en högteknologisk maskinpark.



Christer Olsson en av de anställda.

ÅGRENS MEKANISKA

Konstruerar, ritat och tillverkat maskinverktyg, specialmaskiner och maskindelar med inriktning på formverktyg till plastindustrin.

Legoarbeten inom t ex. planslipning, rundslipning, fräsning (CNC) 3 och 5-axlig bearbetning, svarvning (CNC) och sänkgnistning samt mindre hårdningsarbeten.

STORÅBRÄNNA

ARCTIC CAT

Reservdelar - tillbehör
Begagnade skotrar
och mycket mer
hittar du hos

EN Konsult

0645 - 220 25

www.motoromarin.se

Lanthandelns charm

Att komma till Lidsjöbergs Lanthandel är lite av en upplevelse. Här går att köpa korv och fläsk. Bensin och huvudvärks-piller. Utlämningsställe för Systembolaget och Bussgods. Här säljs fiskekort. Har vi glömt något?

Tack och lov finns en lanthandel att tillgå på sträckan Strömsund mot Gäddede. Den finns i Lidsjöberg, alldeles invid stora vägen. Den utgör en form av livsnerv i den glest befolkade bygden. Turisterna blir förvånade över utbudet medan folk i byarna runt om är vana vid att så här är det. Lanthandeln i Lidsjöberg ägs sedan ett år tillbaka av ett tyskt par som köpt fastighet i Risede. De har inte flyttat till orten än, men är på väg. Kerstin Sollier är affärsföreståndare, och berättar.

-Eftersom vi har så mycket att erbjuda går det runt. Många bäckar små, kan man säga. Här kan folk handla mat och samtidigt göra beställningar från systembolaget. Det finns bensinstation och dessutom utlämning av bussgods. Vårt lilla husapotek är dessutom uppskattat, berättar Sollier.

Glesbygdsservice

Många kunder ute i byarna är inte bilburna och därmed får de möjlighet att få sina varor hemkörda. En gång i veckan körs beställda varor till byarna ner till Havsnäs. Tre gånger i veckan tar taxin, samtidigt

med posten, varorna till Risede, Inviken, Blomhöjden och Svansle.

-Under sommaren när byborna får hem vänner och bekanta har vi mindre utkörning. Men när hösten kommer ökar antalet telefonbeställningar igen, uppger Kerstin Sollier. Affären har ett bra sortiment men i kyl-disken finner man inget färskt kött, bara djupfryst.

-Det är ingen efterfrågan, vi har allt för många älgjägare här omkring, förklarar hon.

Hit kommer många fiskeintresserade



personer för att köpa fiskekort. Kort som säljs till attraktiva vatten med både öring och röding.

Inte stor nog

Tyvärr fanns inte förutsättning för Lanthandeln att stanna kvar i ICA.

-Vi är fristående från ICA och köper varorna genom deras underleverantör. ICA ställde så orimliga krav, både på sortiment och utrustning att det inte var möjligt. Givetvis gör det att vi inte kan hålla samma låga priser som större affärer. Men lanthandeln är en stor tillgång för glesbygden och något att värna om, säger Sollier. ■

**Välkommen till
ett hus fyllt med
möjligheter**

AUTOVERKSTADEN
www.autoverkstaden.com

- Bilvård
- Biltillbehör
- Däckservice
- Blästring

TÅSJÖ
REAL ESTATE AB

0671-100 05
076-808 71 61

EUROMASTER
DÄCKSPECIALISTEN I EUROPA

BILLIG VÄRME TILL DITT FÖRETAG!

- KONTOR
- BUTIK
- VERKSTAD
- LAGER

10-GRADERS LUFTVÄRMEPUMP

Med IVT's 10-graders pump får Du billig grundvärme i garaget eller förrådet. IVT's 10-graders pump klarar vanligt uppvärmning men är speciell på så sätt att den även klarar att arbeta med inomhustemperatur ner till 10 grader. Perfekt i lokaler där Du endast behöver grundvärme.

**STORNÄS
UDDENS**
070-518 50 75



IVT

Strömsund
Bengt Lindberg 070-518 50 75
Ingemar Fogelström 073-27 70 389

Frostviken
Mikael - RL Byggfirma AB
0672-105 20



Bild: Privat

Dorotea Mekaniska hittade den perfekta nischen och fick hela världen som marknad. När företagets nya industri-lokaler invigdes i mitten av september fanns representanter från 14 länder på plats.

Vassklipparen från Dorotea Mekaniska blev en riktig klippare med fina exportframgångar. Efterfrågan är stor och exporten går till många länder med Australien som längsta destination. Och Nya Zeeland är på gång, uppger ägaren och VD Torbjörn Hahlin.

-De nyinvigda industrilokalerna på Storberget i Dorotea är på 2.000 kvadratmeter.



TRUXOR DM 4700B Unik maskin med brett verktygsprogram för vassröjning & uppsamling, muddring, grävning m.m.



Rapid redskapsbärare för underhåll av parker, våtmarker, badplatser, trädgårdar, jordbruk m.m.

DOROKLIPPARE

Användarvänliga vassklippare för montering på mindre båtar.



Pflanzfuchs Jordbör för plantering, stolpsättning m.m.

MASKINER OCH REDSKAP
FÖR SJÖ OCH NATURVÅRD

Tel. 0942-10641

www.doroteamekaniska.se

Så in i vassen framgångsrik

Nu har vi möjlighet att utöka produktionen från 30 till 100 maskiner per år. Inom ett år beräknar vi komma upp i den tillverkningsstakten, berättar han. Företaget startade 1989 och specialiserade sig på maskiner för sjörensning och vattenvård. Idag finns produkterna över hela världen och med återförsäljare i Australien, Belgien, England, Ungern, Italien, Ryssland, Rumänien, Holland, Tyskland, Polen, Schweiz, Italien, Spanien, Finland och Frankrike. Till många länder där ingen återförsäljare finns säljer företaget direkt till slutkunder i bland annat Baltländerna, Bulgarien, Sydafrika med flera. Företaget har 23 anställda i Dorotea plus ett antal utlagda legojobb. Företagets årsomsättning ligger runt 20 miljoner kronor.

-Vi växer med ungefär 30 % årligen och så visar också årets bokslut, uppger Hahlin.

Skam den som ger sig

Många slitsamma år ligger bakom framgångarna uppger Torbjörn Hahlin.

-Det har blivit många turer runt i Europa med fullastad släpvagn för att visa produkten och hitta återförsäljare. Jag måste erkänna att det ligger en stor mängd envishet bakom framgångarna. Det har varit ett antal slitsamma år eftersom jag helt själv byggt upp allt från grunden. Prob-

lemet med att utveckla vassklipparen har varit att få har trott på satsningen, som ansetts som lite udda. Inga stora tillverkare har varit intresserade att ingå i projektet, framhåller han. För några år sedan vände utvecklingen och idag genererar vassklipparen pengar.

Konkurrenskraftig

Erfarenheten från mer än 16 års tillverkning och produktionsutveckling gör att Dorotea Mekaniska idag kan leverera maskiner av god kvalitet och hög prestanda. I Dorotea finns tillverkning, reservdelslager och försäljning av maskinen som kan klippa, gräva, sanera och begränsa oljespill. Ett reservdelslager finns även i Belgien för att kunna möta internationell konkurrens. Det finns större maskiner på marknaden som utför samma jobb men Doroteaföretaget är konkurrenskraftigt i fråga om maskiner i sin klass. Maskinen kostar omkring 500.000 kronor och största kundkretsen hittar man hos kommuner, statliga myndigheter, entreprenörer fiskevårdsföreningar med flera.

-Nu har vi förutsättningar att kapa leveranstiden från sex månader till tre månader. Många kunder vill ha snabba puckar när de väl har bestämt sig, avslutar Hahlin.



Bild: Privat

Vid invigningscermonin deltog representanter från 14 länder. I mitten VD Torbjörn Hahlin med Elena från Ryssland vid spakarna.

Ullavillekulla

Jag vill få norra delen av Gäddede att blomma igen. Därför lockar jag kunder och gäster till mitt lilla Ullavillekulla.

Det berättar Ulla Jonsson Gäddede som drog igång en liten butik med både loppis och en myshörna. Hon upplevde att det borde till en uppräckning av byn. Något nytt behövdes för att få folk intresserade.

-Jag kände att norr om ICA Gränsbua behövde göras något för att få folk nyfikna och åka vidare in över byn. Många kom till Gränsbua för att handla och åkte därefter hem. Jag ville locka dem vidare. Efter att jag köpt huset på Storgatan, där förra ägaren drev ett litet loppis, bestämde jag mig för att driva någon slags butik. Till dags dato har jag haft försäljning av egna tomatplantor och lite andra plantor. Loppisprylar, lösviktste, nostalgikort samt plancher och ramar, berättar Ulla Jonsson.

Den blygsamma starten övergick snabbt till något mera.

-Det blev en bra respons från folk och de kommer verkligen till butiken. Och allt eftersom de kommer får jag inspiration och



Bild: Privat

Stina Sandström är intresserad av vad Ulla Jonsson har att erbjuda.

något nytt växer fram hela tiden. Jag har nu utökat med lite jaktillbehör, hund-sängar, ryggsäckar och liknande.

Mysig hörna

Hos Ullavillekulla kan man sätta sig ner i en mysig hörna, lyssna till gamla LP-skivor och bara koppla av. Dessutom kan man få en välsmakande kopp kaffe.

-Det känns bra att göra andra människor

glada. Att se hur folk träffas över en kopp kaffe och lyssnar till gamla låtar. De ser verkligen ut att kunna koppla av för en stund, berättar Ulla.

Gästerna ser ut att må gott i en lugn och avkopplande miljö. De kan gå omkring och titta bland gamla och nya prylar. De kan köpa lite små presenter och inte att för- glömma de olika tesorterna.

-Det finns 26 olika tesorter och gästerna har möjlighet att provsmaka. Jag har fått mycket positiva reaktioner men vet ändå inte riktigt vad det skall bli av det hela. Visst känns det att jag vill fortsätta utveckla, men det får som sagt växa fram, uppger hon.

Däremot är hon helt säker över att norra delen av Gäddede skall fortsätta blomma.



Dina Försäkringar Västra • Norrland

Försäkringsbolaget med personligt bemötande!

**Vi försäkrar villan, hemmet, lantbruket, fritidshuset,
företaget, fastigheten, fordonen och barnen.**

Ring för offert - det kan löna
sig!

0624-10001

www.dina.se/vastra

info.vastra@dina.se



Nils-Bengt



Ulrica



Torbjörn



Jan



Helen



Mari



Peder



Tommy

**Bokföring Redovisning
Web Tryck Design**

R1 ekonomi
www.r1ekonomi.se

070-242 95 20 0670-61 52 20
info@r1ekonomi.se

Besök oss!
Lövbergavägen 8
833 35 Strömsund

Positiv samverkan

Peter Frost på Arbetsförmedlingen i Strömsund gläds över samverkan mellan skola och företag.

-Väldigt betydelsefullt att ungdomar blir arbetsförberedda, framhåller han.

Arbetslösheten bland unga är inte tillfredsställande uppger Peter Frost. Men däremot är han glad över samarbetet som pågår mellan gymnasieskolan och kommunens företag.

-Engcon ingår i skolans samverkansprogram och tar emot ungdomar. Ungdomar som kommer ut och får jobba under studietiden blir väldigt arbetsmedvetna och förberedda på hur det fungerar i arbetslivet. De lär sig jobba i arbetsteam och att hålla tider. Verkligen önskvärt att varva utbildning och arbete. En mycket bra kombination som ger effekt längre fram i livet, framhåller Frost.

Ungdomsjobb

Många unga söker själva upp olika arbetsplatser för att skaffa ett jobb. Hos Itella AB i Ulriksfors jobbar många ungdomar och bland annat elever från gymnasiet,

som kan hoppa in kvällar och andra lediga tider.

-Få av dom som är under 18 år vänder sig hit. Många börjar gymnasiet och de flesta fullföljer studierna och allt fler läser vidare. De har insett att det inte går att vara lågutbildad om man skall platsa på arbetsmarknaden, berättar Frost.

Den öppna arbetslösheten hos ungdomar i åldrarna 18 till 24 år är drygt hundra personer. Något högre än fjolårets siffror.

-Det är inte bra när ungdomar går arbetslösa, men vi gör vad vi kan. Totalt sett har arbetslösheten sjunkit, framhåller Frost.

Förändelig arbetsmarknad

Frost märker att det händer en hel del positivt på arbetsmarknaden.

- Vi ser bland annat att allt flera kvinnor söker och får arbete inom mansdominerade branscher. Ett exempel är Cementvarufabriken vilket inte var vanligt för ett antal år sedan. Cementvarufabriken var en arbetsplats för män lite till åldern, men nu verkar både unga, och som sagt kvinnor rekryteras. Med fabriken utbyggnadsplaner kommer dessutom säkerligen



Arbetsförmedlingschef Peter Frost är nöjd med ungdomssatsningen.

arbetsmiljön att bli mera tilltalande, säger han och tillägger.

-Kommunen är vår största arbetsgivare och inom den personalkrävande vården med många anställda i hög ålder behövs förnyring för att klara överlappningen. Samtidigt som fler arbetstillfällen ges, uppger Frost.

Företagare! Vi hjälper dig att REKRYTERA!

Du kan...

- ...annonsera gratis i vår Platsbank!
- ...presentera Ditt företag för våra sökande!
- ...träffa grupper av sökande på Arbetsförmedlingen!
- ...genomföra intervjuer med sökande på Arbetsförmedlingen!
- ...få hjälp med urval av sökande med "rätt kompetens"!



Arbetsförmedlingen

0771-416 416

www.arbetsformedlingen.se

4P

-SLÅPET

ÅSELE

En kraftig SVENSK kvalitetsvagn byggd i Norrland. Till Sveriges lägsta pris!

Hur är det möjligt?

- Inga fraktkostnader
- Inga lagerkostnader
- Inga lokalkostnader
- Inga personalkostnader
- Inga kreditförluster

Kontant betalning eller finansiering genom Wasakredit.

SLÅPVAGNAR & DELAR

SVERKER DANNBORG

SVERKER DANNBORG

ÅSELE 070-238 37 79

Revisionsbyrå med varumärke



Marianne Nordborg, Anette Bergendahl och Inger Ottosson.

I Hammerdal har Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB ett av landets många småkontor. Revisionsbyrån som erbjuder företag hela konceptet från redovisning till revision.

På kontoret i Hammerdal jobbar Anette Bergendahl godkänd revisor samt Marianne Nordborg och Inger Ottosson, redovisningskonsulter. Inom kort är det aktuellt med ytterligare en tjänst. Företaget är störst i Sverige inom sitt område och namnet är ett varumärke.

-Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB är ett välkänt varumärke och värnar om att även små kontor skall finnas ute i landet. Vi har 127 kontor i Sverige med totalt 3.000 medarbetare. Både Hammerdal och Åre har småkontor medan kontorschefen sitter i Östersund. Vi jobbar med alla företagsformer, men övervägande delen är aktiebolag. Vår service innefattar redovisning, bokslut, revision, deklaration och

konsultationer inom företagsekonomiska och skattemässiga områden, berättar Anette Bergendahl som är platschef i Hammerdal.

Företagskunnande

-Vi har specialister inom bl a affärsutveckling och skatteområdet som finns till hjälp för olika lösningar. Till kontoret i Hammerdal har vi ett 100-tal återkommande kunder under året medan andra återkommer en gång per år för deklarationshjälp. Vår mest bråda tid är mellan februari och juni, uppger Bergendahl.

Hon fortsätter.

-Kundkretsen finns inom Hammerdal, Strömsund, Föllinge och Ramsele. Hammerdal är ett väldigt företagstätt område och ger också många kunder. De större företagen sköter sin egen bokföring medan de mindre behöver mera hjälp. Många av kunderna sköter själva den löpande bokföringen medan vi upprättar deras bokslut och deklaration. Jag upplever att företagen

på landsbygden är väldigt stabila. De är inte lika känsliga för konjunktursvängningar som i städer, uppger Bergendahl.

Idéer finns

Hon uppger också att det finns många människor med goda företagsidéer men de blir aldrig verklighet på grund av brist av startkapital.

Revisionsbyrån startade i Hammerdal 1991 som ett Öhrlings Coopers & Lybrand kontor.

Anette Bergendahl har tillsammans med sin man drivit revisionsbyrån i egen regi under åren 1993-1998 men för nio år sedan blev det åter ett Öhrlings Pricewaterhouse Coopers kontor.

-Det känns tryggt att tillhöra en stor organisation eftersom detta innebär att ett litet kontor som vårt kan erbjuda kunder hjälp i alla frågor som uppkommer för företag och företagare.

Arbetsbelastningen har ökat det senaste året och vi hoppas kunna hitta en lämplig person att anställa, säger Bergendahl.

Låt oss hjälpa dig att
göra dina affärer
mer effektiva, säkra
och lönsamma.

Låt oss berätta mer!
Hammerdal, tel 0644-105 00
www.affarsservice.se

Öhrlings

PRICewaterhouseCOOPERS



ABOR

plant
plantering
gallring
röjning
pellets
anders bryntesson
070-260 03 13
0624-202 14
anders@abor.se
www.abor.se
ringvägen 25
880 51 ROSSÖN

Pellets

Du vet väl att du kan binda ditt pelletspris i två år med ett s.k. FASTPRISAVTAL

Hör av dig så får du veta mer
Hos oss kan du köpa 6 mm pellets på småsäck och storsäck, samt 8 mm pellets på storsäck
Vi säljer också "värmelogs" i förpackningar om 10 kg.

Förbättra likviditeten med våra företagstjänster!

Fakturaköp

- Kapital frigörs snabbt och likviditeten förbättras. Betalt inom 24 timmar.
- Krediten är flexibel och följer försäljningen
- Dina fordringar prioriteras och din administration förenklas.



**RESURS
BANK** ●●●

www.resurs.se

Kontakta oss redan idag!

Nicholas Hepburn

Tfn: 08-21 99 14 • E-post: nicholas.hepburn@resurs.se



Ny butik i Strömsund

Bild: Cathrine Ericson

Nans Workshop, Handarbets och Arbetarbod, skall bli den naturliga mötesplatsen i Strömsund. För alla som handarbetar eller vill lära sig. Men här finns också ett brett utbud av arbetskläder.

-Alla som är intresserade av handarbete skall kunna finna inspiration, via böcker och Internet. Sätta sig ner med en kopp kaffe och i lugn och ro titta på ett stort utbud av mönster. Eller gå några av alla roliga kurser som ordnas. Nu

pågår kurser i våttovning-torrtovning och stickning. Jag kommer också anordna stickcafé. Min tanke är att inspirera kunderna att handarbeta. Vi erbjuder nya garner och handarbeten samt tillbehör till bra priser, uppger Nan Kiddeejing.

Men butiken erbjuder också arbets- och profilkläder med brodyr som passar alla yrkesgrupper. Allt från verkstadskläder till vitskjorta med brodyr. Nan erbjuder arbetskläder till städfirmor, butiker, kök och restaurang, åkare och fin-

kläder för den som behöver.

Erbjuder företag

Företag skall kunna köpa små volymer arbetskläder och profilkläder med brodyr. Till ett konkurrenskraftigt pris med snabba leveranser.

-Det finns också möjlighet för kunden att välja tryck i stället för brodyr på plaggen, säger Nan.

Här i butiken kan företag få tips och råd för att hitta presenter och profilreklam. Som exempelvis julklapp till anställda och kunder.

NANS WORKSHOP

COMBO Vinterjacka
Storlek: S-XXL
Färger: Brun/Svart, Mörk grå/svart, Marinblå/Svart




TRAFFIC Vinterbyxa
Storlek: C45-C60
Färger: Svart & Marinblå

0670-128 63
Bredgårdsgatan 2 Strömsund